

oxygène Gestion d'Affaires

Oxygène Gestion d'Affaires permet le suivi opérationnel et financier de tous les projets complexes au sein de sociétés de services.

Conçu pour répondre aux attentes des sociétés de services en termes d'automatisation et de planification des prestations, Oxygène Gestion d'Affaires est une source de productivité et de compétitivité inédite.



Bénéfices & avantages

- 1 Gérez et optimisez les plannings.
- 2 Opérez en mode forfait, régie et régie plafonnée.
- 3 Profitez de l'affectation multi-ressources par prestation, avec gestion des qualifications.
- 4 Affectez et facturez les frais et autres charges sur plusieurs axes.
- 5 Intégrez la sous-traitance.
- 6 Assurez un pilotage par budget et par ressource.
- 7 Analysez la rentabilité réelle par budget à l'instant T.



La richesse fonctionnelle de la Gestion d'Affaires

Un véritable ERP au service des SSII :

- Intégration complète avec la Comptabilité analytique et Gestion commerciale Oxygène.
- Paramétrage, installation et formation en quelques jours.
- Prise en compte des taux horaires ou journaliers.
- Gestion par affaire : code, désignation, type, client associé, ou multi-clients, type de facturation, frais facturable ou pas, résultat par affaire, budget par affaire et analyse des écarts.
- Ordres de mission, congés et RTT.
- Gestion budgétaire : Génération automatique des budgets de type abonnement à date anniversaire avec indice de révision. Plusieurs budgets par affaire, révision budgétaire, devis et commandes associés, génération automatique des budgets, prise en compte des prix de revient et de la marge, renouvellement avec ou sans révision de prix, prévisions de facturation forfait ou régie.
- Affectation par ressource avec ou sans dates ascendantes.
- Gestion des temps passés.
- Gestion des notes de frais.



oxygène CRM

Logiciel de gestion des prospects et de la relation client, CRM Oxygène apporte une solution simple et intuitive pour gérer et développer l'activité commerciale.

Le logiciel CRM Oxygène est dédié aux entreprises qui souhaitent déployer une force commerciale compétitive et efficace. Le logiciel de CRM permet ainsi une gestion complète et globale des relations clients, en travaillant aussi bien sur une base de prospects que de clients.



Bénéfices & avantages

- 1 Disposez en permanence d'une vue actualisée du portefeuille.
- 2 Pilotez l'activité des commerciaux pour ne plus manquer une seule opportunité.
- 3 Lancez des campagnes ciblées et pertinentes.
- 4 Maximisez les retours de chaque opération.



La richesse fonctionnelle d'Oxygène CRM

Pilotez votre portefeuille commercial :

Oxygène CRM permet de structurer la démarche commerciale. Chaque action est ainsi chaînée à une action suivante, directement gérée dans l'agenda. Les prospects, les opportunités ne sont ainsi jamais oubliés. Chaque commercial a son propre agenda qui gère les durées des actions.

Optimisez vos actions commerciales et marketing :

- Gestion des contacts, clients et prospects.
- Planning, rendez-vous, tâches.
- Actions et actions multi-cibles.
- Mailing et e-mailing.
- Envois de vos propres créations de type d'actions.
- Chaînage des actions.

Intégré avec la Gestion Commerciale Oxygène pour :

- Réaliser et gérer les devis.
- Accéder aux clients, contacts et articles.
- Statistiques multi-critères : par prospect, commercial, action, de date à date...
- Géolocalisation des clients et prospects.
- Calcul des tournées.
- Gestion des commerciaux et des utilisateurs.
- Importation de bases de prospection.

