

# Oxygène Gestion Commerciale

Oxygène Gestion Commerciale est la solution qui combine puissance et simplicité d'usage pour prendre en charge tous les processus de gestion de l'activité commerciale.

La gestion de votre entreprise devient une source de compétitivité. Conforme aux nouvelles normes, intégrant de nombreux automatismes, Oxygène Gestion Commerciale pourra évoluer en fonction de vos attentes : gestion des achats, gestion par dossier et extension multi-postes.

## Bénéfices & avantages

- 1 Intégrez l'ensemble de vos processus métier.
- 2 Contrôlez l'évolution de chaque flux commercial.
- 3 Optimisez la gestion de votre stock.
- 4 Pilotez l'activité avec des indicateurs, clairs et intuitifs.
- 5 Analysez en temps réel l'atteinte des objectifs.
- 6 Maximisez la rentabilité de chaque activité.
- 7 Gérez votre production avec la gestion de la nomenclature d'assemblage et de fabrication; jusqu'aux N° de lots et de série.
- 8 Conforme à la loi LME.

## La richesse fonctionnelle d'Oxygène Gestion Commerciale :

### Optimisez vos actions commerciales et marketing :

- Nombre illimité d'adresses de facturations et de livraisons, d'emplacements, de stock, etc...
- Gestion des tarifs par famille de clients, par client et par plage quantitative.
- Gestion multi-dossiers.
- Gestion des promotions.
- Gestion des encours clients autorisés.
- Calcul des probabilités de succès des devis avec dates prévisionnelles.
- Gestion complète de la chaîne de ventes : devis, bons de commande, bons de livraison, factures et avoirs.
- Facturation regroupée des Bons de Livraison.
- Règlements multi-échéances et multi-devises avec gestion des taux de change par date.
- Analyse de la solvabilité et calcul du risque client.
- Gestion complète des relances clients.
- Personnalisation de la numérotation des documents.
- Gestion à la ligne des livraisons partielles.
- Gestion par dossier, gestion des chapitres et options.



### Combinez efficacité et productivité :

- Gestion des prix psychologiques.
- Assistant de mise à jour des prix de vente par formule ou pourcentage.
- Gestion des références articles/fournisseurs
- Gestion des commissions et des objectifs des représentants.
- Gestion de l'écoTaxe et des taxes parafiscales.
- Documents liés (documentation, images, textes...).
- Envoi par e-mail des documents de ventes.
- Export au format Excel\*.
- Alerte d'activité par e-mail.

### Pilotez votre activité :

- Probabilités de réussite des devis.
- Portefeuille des commandes et des livraisons
- Synthèse des ventes, des achats, suivi commercial, synthèse des achats, marge sur ventes.
- Commissionnements des représentants et des apporteurs d'affaires.
- Gestion des références articles/fournisseurs

### Repoussez les limites :

- Éditions des pièces et statistiques personnalisables.
- Gestion des dépôts, des emplacements par dépôt...
- Import/export de données en cours d'exploitation.
- Nombre illimité de sociétés et de dépôts.
- Tarification croisée article/client ou famille de clients.
- Multi-factures, multi-échéances, gestion des trop perçus, des règlements partiels, des acomptes et des remboursements d'avoirs.
- Mise à jour des prix de vente et d'achat (y compris par formule).
- Conversion entre unité d'achat et unité de vente.
- Gestion complète de la dématérialisation des factures.
- Gestion des N° de série et des N° de lot.
- Gestion de la nomenclature d'assemblage et de fabrication.
- Gestion de la contremarque.
- Intégration avec les sites marchands, notamment grâce au connecteur Prestashop\*.